



Geopolítica

JAPÓN PLANTEA REDUCIR RESTRICCIONES DE RETORNO DE RESIDENTES EXTRANJEROS AL PAÍS

Japón tiene previsto flexibilizar las restricciones de entrada al país implementadas debido a la pandemia causada por la COVID-19, las cuales se aplicaban a los residentes extranjeros. La flexibilización iniciará por los estudiantes y residentes extranjeros de larga estada. Si los que son admitidos no se enferman y no ocupan las camas de los hospitales, Japón comenzará a admitir a otros grupos.

Según las normas establecidas por el Gobierno japonés, los ciudadanos japoneses pueden entrar al país sujetos a la realización de una prueba de descartar de la COVID-19 y posterior cuarentena; sin embargo, permanecerá restringido el ingreso a residentes extranjeros que salieron del país después del 2 de abril.

Estas normas han hecho de Japón el único país del G7 que hace una diferencia entre ciudadanos y residentes extranjeros con restricciones de entrada debido a la COVID-19, lo que plantea interrogantes sobre los esfuerzos del Primer Ministro, Shinzo Abe, para atraer trabajadores extranjeros y promover Tokio como centro de negocios.

Por su parte, los funcionarios de inmigración en Japón insistieron en que no tenían intenciones discriminatorias y que la política implementada era resultado de las circunstancias excepcionales que se dieron al comienzo del brote de la COVID-19, cuando la enfermedad se estaba propagando en Europa, y Japón tenía una capacidad limitada para realizar pruebas de la COVID-19.



Radar Corporativo

TAKEDA VENDERÁ A BLACKSTONE SU UNIDAD DE SALUD PARA CONSUMIDORES EN JAPÓN VALORADA EN US\$ 2.3 MIL MILLONES

El grupo farmacéutico japonés Takeda Pharmaceutical, mencionó el lunes que venderá su negocio de atención sanitaria (Takeda Consumer HealthCare – TCHC) al fondo de inversión estadounidense Blackstone Group, por un valor de US\$ 2.3 mil millones.

La farmacéutica más grande de Japón ha estado vendiendo sus activos de venta libre (OTC, por sus siglas en inglés), debido a que buscan centrarse en el desarrollo de medicamentos para necesidades médicas insatisfechas y enfermedades específicas, así como reducir su deuda, luego de la adquisición de Shire Plc por US\$ 59 mil millones el año pasado.

El director ejecutivo de Takeda, Christophe Weber, explicó durante una sesión informativa en línea, que la compañía había decidido vender la unidad OTC japonesa debido a que sería difícil para la empresa continuar invirtiendo en OTC mientras trataba de desarrollar nuevos medicamentos para patologías más graves.

Por otro lado, el jefe de capital privado de Blackstone para Japón, Atsuhiko Sakamoto, describió el TCHC como una plataforma desde la cual podrán crecer mediante más adquisiciones de OTC y con la cual esperan expandir aún más esta línea de negocio. Dentro de la idea de expansión, se encuentran un plan que incluye centrarse en la construcción del negocio en Taiwán, donde sus productos son populares, y trabajar junto con el conglomerado estatal China Resources y así poder crecer en la segunda economía más grande del mundo.



Tendencias Económicas

LIBRA ESTERLINA SUBE A MEDIDA QUE LAS PERSPECTIVAS DE LOS INVERSIONISTAS CAMBIAN RESPECTO DEL BREXIT

La libra ha mostrado señales de recuperación frente al duro golpe que sufrió frente al dólar cuando la COVID-19 azotó los mercados en marzo, llegando a US\$ 1.32 por libra el pasado martes 18 de agosto. Mientras tanto, el mercado de opciones que las empresas y los inversores utilizan para cubrirse contra las pérdidas o para beneficiarse de los cambios en el tipo de cambio sugiere que la libra esterlina no enfrentará grandes riesgos en los próximos seis meses, a pesar de la salida del Reino Unido de la Unión Europea (UE).

Ante esto, los operadores de divisas se encuentran tranquilos ante la perspectiva de que el Reino Unido abandone los acuerdos comerciales de la UE sin una red de seguridad, incluso cuando las negociaciones se presentan un poco inestables. No obstante, el jefe de negociaciones del Reino Unido, David Frost, indicó que un acuerdo aún era factible, a pesar de la lentitud de los progresos apostados por ambas partes hasta el momento.

Según los analistas de JPMorgan, una salida del Reino Unido de la UE sin un acuerdo comercial podría perjudicar hasta en 5.5 puntos porcentuales el crecimiento económico del país en un momento en el cual el impacto de la COVID-19 habría afectado gravemente el rendimiento del Reino Unido.

Evolución de la Libra Esterlina - Agosto 2020



Fuente: Bloomberg. Elaboración: ComexPerú.

Economía Digital

HONG KONG PLANTEA DAR APROBACIÓN PARA LA PRIMERA LICENCIA DE INTERCAMBIO DE CRIPTOGRAFÍAS

Hong Kong ha dado un primer paso para la emisión de una licencia a la firma de criptodivisas OSL Digital Securities, una unidad del grupo Fidelity-backed BC, mencionó la compañía en una presentación en la bolsa el viernes 21 de agosto.

La empresa de criptodivisas dijo en noviembre del 2019 que se había convertido en la primera firma en solicitar una licencia de activos digitales de la Comisión de Valores y Futuros de Hong Kong (SFC, por sus siglas en inglés) bajo nuevas reglas que permiten a las bolsas de criptografía optar por la regulación. Ninguna otra empresa ha dicho hasta ahora que haya recibido tal aprobación.

Los reguladores financieros de todo el mundo han debatido acerca de la necesidad de regular la industria de las criptodivisas o de los activos virtuales y cómo hacerlo. OSL Digital Securities, y algunos de sus competidores, sostienen que acogen con agrado la regulación para facilitar la prestación de servicios a las instituciones financieras que deseen comerciar con criptodivisas. El director general de BC Group, Hugh Madden, dijo que una de las ventajas de tener una licencia es que las instituciones reguladas podrían reducir su riesgo al poder colaborar con otras entidades reguladas.

Por otro lado, así como OSL, otros organismos reguladores asiáticos también están tratando de regular las empresas de criptografía, tales son el caso de Singapur, el cual está en proceso de introducir licencias para las empresas de activos digitales, y Japón, el cual a través de su organismo de servicios financieros ya concede licencias a algunas empresas de criptografía.



Comercio Internacional

CANADÁ GANA CASO DE LA OMC CONTRA EE.UU. EN CONTROVERSIA SOBRE LA EXPORTACIÓN DE MADERA

El lunes 24 de agosto, Canadá ganó un caso ante la Organización Mundial del Comercio (OMC) en una larga disputa con los EE. UU. sobre los aranceles impuestos por el mismo a las exportaciones de madera blanda canadiense.

El panel encargado del caso determinó que los derechos, diseñados para contrarrestar los subsidios canadienses, violaban las reglas de comercio mundial porque Washington no había demostrado que muchos de los precios pagados por las empresas canadienses por la madera en tierras estadounidenses eran artificialmente bajos.

La industria estadounidense se ha quejado durante décadas de que los rivales canadienses se benefician de los subsidios de los gobiernos provinciales, lo que les permite vender su madera por menos. El representante comercial de EE. UU., Robert Lighthizer, criticó el fallo en un comunicado, diciendo que impedía a EE. UU. tomar medidas legítimas contra los subsidios canadienses.

Esta controversia se remonta hasta 1980 y ha incluido una ronda anterior de casos en la OMC que duró de 2001 a 2006, y concluyó con un acuerdo en el cual EE. UU. suspendió los aranceles siempre que los precios de la madera fueran suficientemente altos. Este acuerdo expiró en 2015, lo que impulsó la posterior decisión del gobierno del presidente Trump de imponer aranceles de hasta el 17,99% contra lo que consideraba subvenciones injustas para los exportadores canadienses de madera blanda, que se utiliza en la construcción de viviendas.

El caso del lunes, el noveno ante la OMC en la controversia sobre la madera se refería a los subsidios. Un panel diferente de la OMC el año pasado confirmó en gran medida los derechos antidumping de los EE. UU. sobre la madera canadiense, dando lugar a una apelación canadiense.

Valor de las exportaciones de Madera de Canadá a EE.UU. (2015-2019)



Fuente: Trade Map. Elaboración: ComexPerú



Desarrollo Sostenible

LA COMPAÑÍA OCCIDENTAL PETROLEUM CONSTRUIRÁ NUEVA PLANTA PARA ELIMINAR EMISIONES DE CO₂ EN EE. UU.

El productor de petróleo y gas estadounidense Occidental Petroleum Corp. ha creado una compañía, 1PointFive, con la firma de capital privado, enfocada en la sostenibilidad, Rusheen Capital Management LLC, para licenciar la tecnología de captura directa de aire (DAC) desarrollada por la empresa canadiense Carbon Engineering.

Esta nueva tecnología DAC ha captado el interés tanto de las empresas como de los funcionarios públicos, como forma de reducir las emisiones de carbono y apoyar al impacto climático. No obstante, el costo de estas tecnologías de eliminación del carbono es elevado y todavía no se han desplegado a escala masiva.

La nueva compañía de Occidental y Rusheen, desarrollará una instalación ubicada cerca de la Cuenca Pérmica de Texas, con el objetivo de capturar hasta 1 millón de toneladas métricas de dióxido de carbono de la atmósfera al año. La construcción comenzará en 2022, dando tiempo para mejorar el diseño de la planta y reducir los costos.

El dióxido de carbono capturado en las instalaciones de Texas se almacenará bajo tierra y se utilizará para aumentar la presión en el campo petrolero y acelerar la producción. Adicionalmente, el proyecto se beneficiará de un crédito fiscal federal diseñado para estimular la inversión en proyectos de captura y secuestro de carbono.