



APEC Australia 2007

Comienza septiembre y Australia tiene fijos en sí los ojos del mundo, pues entre el 2 y el 9 de este mes se está realizando, en la ciudad de Sydney, la semana de los líderes del APEC. Al cierre de esta edición, acababa de concluir la cumbre empresarial, en la cual líderes del mundo político y empresarial y destacados expertos convergen para discutir temas de relevancia global. El próximo año, la cita será en el Perú.

DE GINEBRA A SIBERIA

Uno de los temas tratados en la cumbre fue la ronda de Doha y los tratados comerciales. Para abordarlo se invitó a Pascal Lamy, director general de la OMC; Herminio Blanco, quien fue el jefe del equipo negociador mexicano del NAFTA y ha impulsado la negociación de otros TLC; Mari Pangestu, ministra de Comercio de Indonesia; y Warren Truss, ministro de Comercio de Australia.

¿Hay esperanzas para Doha? Pascal Lamy señaló que las conversaciones han dejado de "estar en *impasse*" como lo estaban en junio, pues ahora hay propuestas en relación con la desgravación agrícola e industrial, aunque las negociaciones aún no han sido retomadas. El tema para Lamy es que hay aspectos que no se resuelven con tratados bilaterales, sino con un sistema multilateral de comercio, como la eliminación de los subsidios agrícolas de países desarrollados. Y no le falta razón. Como dijo: "no tienes pollos multilaterales y pollos bilaterales. Si subsidias a los pollos, ese es el hecho." Aunque, quién sabe, tal vez si la OMC negociara en Siberia en lugar de Ginebra, tendría mayores incentivos para terminar más rápido con dichos subsidios y otros males.

Lo cierto es que, como lo señaló Mari Pangestu, sin liberalización multilateral las empresas alrededor del mundo pueden terminar enfrentando costosos problemas, a causa del proteccionismo que encuentra su camino en las reglas de origen de los TLC, por ejemplo. Son tan complejas que tan solo entenderlas es un costo para las empresas, que tienen que contratar a personal adicional para ocuparse de ellas. Determinar el origen de un producto en un mundo globalizado en el que cada parte puede venir de un país distinto resulta tan difícil que algunas empresas prefieren pagar el arancel que aprovechar las preferencias arancelarias de los tratados. Y eso es precisamente lo que nos dice un estudio encargado por los empresarios del APEC a la Universidad de California del Sur, para el cual se entrevistó a empresas en 13 economías del APEC. El 63.2% respondió que las reglas de origen afectan principalmente sus decisiones respecto de sus proveedores y el 60.5%, sus decisiones respecto de los destinos de sus productos. Es decir, mientras más tratados, mejor, para no ser proveedores que no dan origen y ser ignorados por ello. Y mientras más generales y similares sean, mejor aún, pues así, si queremos vender a más destinos, el problema de determinar el origen no se multiplicará con ellos y podremos aprovechar las preferencias que nos ofrecen los TLC.

Vale mencionar otros interesantes hallazgos del estudio: el 61.5% de los encuestados consideró que el método del valor de contenido regional genera los mayores costos de certificación del origen. Además, se encontró que, en el caso de la industria alimentaria, las pequeñas y medianas empresas son las que suelen aprovechar menos los tratados debido a las reglas de origen, pues es más fácil para ellas pagar el arancel que perder tiempo y dinero en determinar el origen. Como bien lo dijo Pangestu, la pregunta "¿Cuándo un suéter se convierte en un suéter?" no tiene sentido en el mundo globalizado en el que vivimos.

LA PROPUESTA PERUANA: EL FTAAP

De esta manera, el Tratado de Libre Comercio del Asia Pacífico (FTAAP, por sus siglas en inglés) se perfila como una importante alternativa, tanto ante el lento avance de la OMC como ante la proliferación de tratados disímiles entre sí, que generen desviación del comercio y complejidad en su administración y uso. Y es precisamente ese el camino que el Perú está planteando para el 2008, su año en el APEC. Es todo un reto, pero trae el cambio de aire necesario para que el mayor bloque comercial del mundo concrete por completo el tremendo potencial que existe en la liberalización y facilitación del comercio y la inversión entre sus economías. Como lo señaló el presidente García, al cerrar la cumbre: el fundamentalismo del proteccionismo solo lleva a la pobreza... y el Perú negociará con todo el Asia Pacífico, sin excepción.

C@RTICOMEX
Comercio Exterior



Obtenga en línea Información de Comercio Exterior y Riesgo

Promoción Especial para los Socios de COMEXPERU

CONTACTENOS AL 225-5010

<http://www.certicom.com.pe>

◀ regresar
página 1